

Cómo desarrollar una carrera exitosa en el mundo Salesforce

Javier Fernández



dreamOlé[®]

Madrid 1st June 2017

Cloud Coachers

- 2015** Año de fundación de Cloud Coachers
- Salesforce** Nuestro objetivo como organización es formar a Partners y Clientes en tecnologías Salesforce
- Adopción** Ayudamos a clientes en procesos de transformación digital, implementación de proyectos especiales, con un foco especial en la adopción
- Creación** Colaboramos con clientes y partners en la creación de sus equipos Salesforce, desde la identificación, transformación y captación de profesionales
- 40** Trabajamos como más de 40 clientes a nivel nacional e internacional
- 400** Hemos participado en 400 certificaciones de las conseguidas en el último año en Salesforce

¿Qué es una carrera profesional?

- Conjunto de cursos académicos que una persona debe completar para poder obtener un título profesional; puede referirse al currículum de la profesión, a la formación académica, o a la trayectoria o experiencia profesional. (Wikipedia)
- Curso o progresión vocacional del individuo a lo largo de su vida
- Serie de posiciones o roles, ocupados por una persona a lo largo de su vida.
- Conelly: Secuencia de actividades y conductas relacionadas con el trabajo, así como las actitudes, valores y aspiraciones asociadas con él, que se dan a lo largo de la vida del individuo.

¿Qué es una carrera profesional?

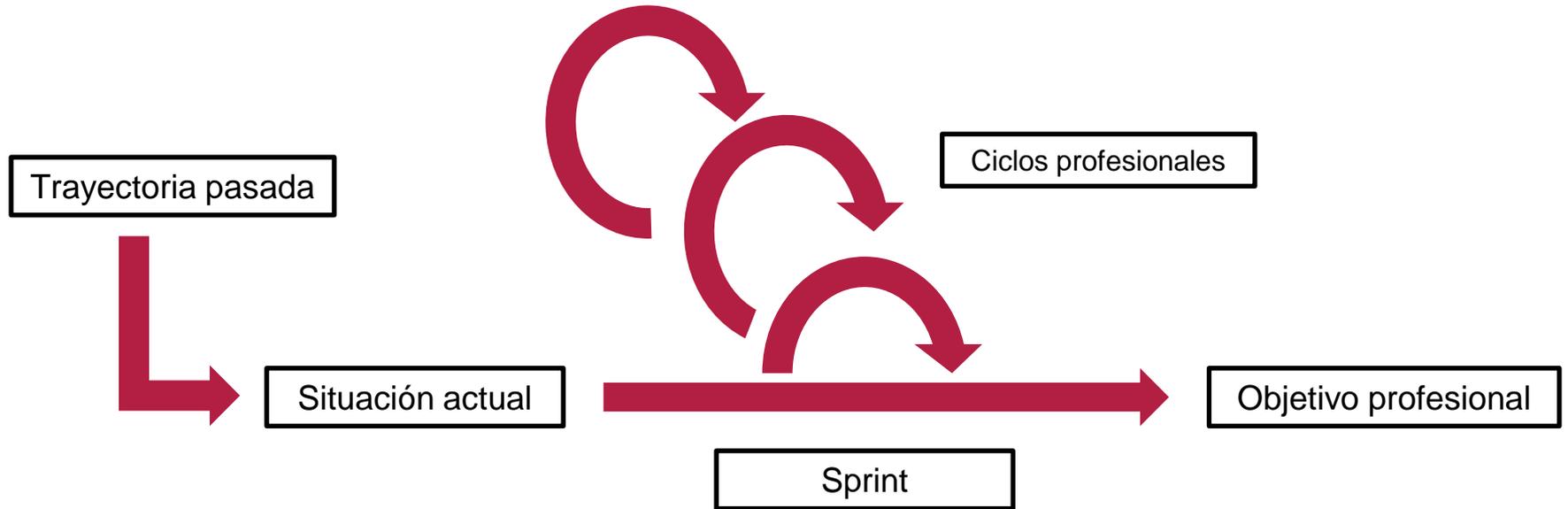
La **carrera profesional** es un continuo, en el que está muy claro qué puestos hemos ido ocupando y cuál es nuestra posición actual, pero resulta mucho menos evidente hacia dónde nos dirigimos.

- 1.- Es un concepto individual
- 2.- El presente y el pasado son claros, el futuro genera incertidumbre
- 3.- Uno mismo debe ser el constructor de la base sobre la que se sostenga su carrera profesional

¿Qué es una carrera profesional?



Carreras ágiles



Aprendizaje



“Toda persona, organización o sociedad necesita, para sobrevivir, aprender a la misma velocidad a la que cambia su entorno. Esa es la única forma de no verse superado por la realidad. Y si se quiere progresar, deberá aprender a mayor velocidad que el entorno”.

José Antonio Marina

Certificaciones

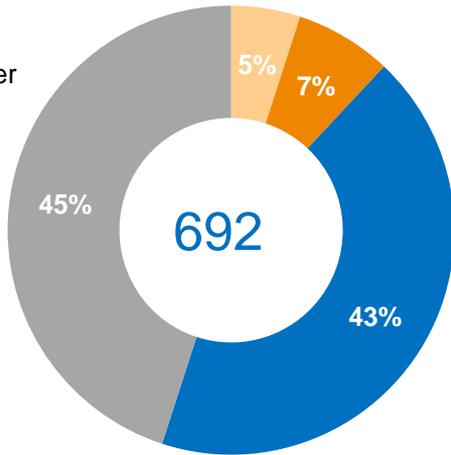
CERTIFICATION TRACKS



Re - Evolución

Febrero 2016

- Service
- Sales
- Developer
- Admin

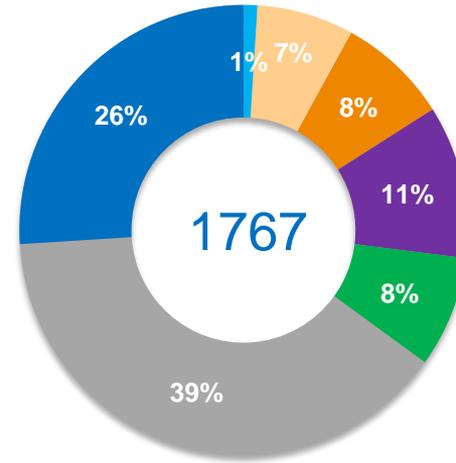


155%



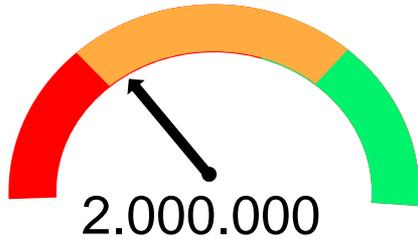
Febrero 2017

- Arquitectos
- Services
- Sales
- App Builder
- Marketing
- Admin
- Developers



Re - Evolución

EMPLEOS



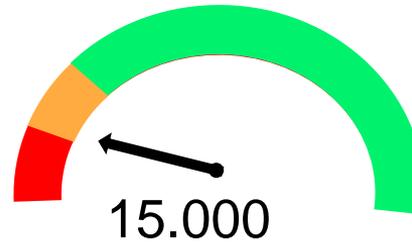
Va a crear el Ecosistema Salesforce en el mundo para el año 2020.

VACANTES



Son el número de vacantes abiertas a día de hoy a nivel mundial con Salesforce Skills.

ESPAÑA



A día de hoy, el ecosistema Salesforce en España tiene empleados a unos 3.000 profesionales. El pronóstico para 2020 es que esa cifra aumente hasta los 15.000.

CERTIFICACIONES



A día de hoy hay 1.700 certificados Salesforce en España. La estrategia es incrementar esa cifra hasta los 3.000 en el 2018.

Re - Evolución

Roles más ocupados

1. Administrador
2. Desarrollador
3. Consultor

Productos más demandados

1. Sales Cloud
2. Service Cloud
3. Force.com

Certificaciones

1. Administrator
2. Force.com Developer
3. Sales Cloud Consultant

Expectativas a futuro

1. Lightning
2. Sales Cloud
3. Service Cloud

Las competencias del presente

- Capacidad de adaptación y resolución de problemas.
 - El entorno al que nos enfrentamos es cada vez más cambiante
 - Las situaciones son diversas y necesitan de respuestas ágiles
 - Se originan nuevas problemáticas que no se habían dado con anterioridad.



Las competencias del presente

- Capacidad de trabajo en equipo
 - Los equipos cada vez son más diversos.
 - Exigen de una alta coordinación y compenetración para la consecución de los objetivos.
 - El trabajo individual pesa cada vez más en el colectivo.



Las competencias del presente

- Capacidad de aprendizaje

- La tecnología cambia rápidamente
- Cada día hemos de aprender cosas nuevas
- Hemos de estar continuamente reinventándonos.



La evolución del modelo

Head Hunting



Formación continua
Desarrollo de Skills
Coaching & best practice
Nuevos nichos de captación



Head Farming



Más de 400 certificaciones en el último año

Más de 40 clientes tanto nacionales como internacionales

Gracias!!!!

Linkedin: <https://www.linkedin.com/in/javierfernandezazpicueta/>

Twitter: [@J_FernandezA](https://twitter.com/J_FernandezA)

Mail: jfernandez@cloudcoachers.com

Web: www.cloudcoachers.com



Sharin Pix

blue-
infinity

Linked by isobar

 copado

atmiradigital

Q & A

 dreamolé[®]

Madrid 1st June 2017